

Oferta Técnico comercial

Icom Spain S.L. es una empresa subsidiaria de Icom Inc. (<https://www.icomjapan.com/>) fabricante japonés de equipos de radiocomunicaciones reconocido en todo el mundo. Desde su constitución en 1997, Icom Spain ha estado suministrando equipos de radio de calidad en España, Portugal y Cuba.

Nuestras radios profesionales - de marina, aviación, radioafición y terrestres - se emplean en multitud de sectores: industrial, ocio, seguridad, transporte, etc. Todos los equipos son manufacturados en Japón y distribuidos alrededor del mundo. Nuestra marca está presente en todos los continentes (incluida la Antártica) gracias al diseño robusto/militar de nuestras radios resistentes a condiciones extremas. Más de 60 años de ingeniería y excelencia en la producción forman parte de cada producto Icom. Empleando la última tecnología, Icom prueba sus radios para superar rigurosos tests de fabricación así como tests medioambientales especificados en el estándar MIL-810.

Icom Spain está en continuo crecimiento, así que en respuesta a las también crecientes demandas de nuestro sector, abrimos candidatura para un puesto de técnico comercial que contribuya a fortalecer nuestra posición en los mercados español, portugués y cubano.

Esta oferta de trabajo es de modalidad 100% **presencial** y a **jornada completa** con oficina en Sant Cugat del Vallès (Barcelona).

¿En qué consiste el puesto?

- Preparación de presentaciones y cursos de formación, online y presenciales
- Potenciar/incrementar las ventas sobretodo de unas gamas concretas de productos (LTE, Satélite, WLAN, sistema diverso PMR a través de RoIP gateway) dando soporte técnico a los distribuidores (técnico de campo).
- Trabajar conjuntamente con el departamento comercial.
- Desarrollo y seguimiento el proyecto de sistema con los clientes.
- Realizar la configuración de productos, principalmente PMR, LTE, Satélite (Iridium) y WLAN.
- Mantener y controlar los equipos de alquiler y DEMO.
- Soporte a los distribuidores actuales (visitas, presentación para nuevos usuarios finales).
- Viajes (posibilidad de pernoctar e internacional), asistencia a exposiciones y eventos (puede que caiga en fin de semana, en tal caso retribuido).

Requisitos:

- Nivel de **español** C1 indispensable (español fluido, no necesariamente nativo).
- Inglés hablado y escrito nivel B2
- Conocimientos de telefonía VoIP, redes LAN, VPN y servidores.
- Preferiblemente conocimientos de LINUX, CMS y otros sistemas informáticos.

- **Permiso de conducir B y coche propio.**
- Voluntad y disponibilidad para **viajar**.

Además, se valorará:

- Conocimientos de otros idiomas: catalán, gallego, euskera, portugués, francés, alemán, japonés, etc.
- Experiencia profesional en el sector de las radio/telecomunicaciones.
- Experiencia previa como técnico comercial.
- Una **actitud** proactiva, ganas de aprender y de aportar valor y conocimiento al mismo tiempo.

¿Qué ofrecemos?

- Estabilidad laboral con una marca de confianza reconocida mundialmente en el sector de las radios bidireccionales.
- Contrato **indefinido** con un **periodo de prueba de 1 mes**.
- Salario competitivo en 13 pagas + varios incentivos
- Horario de trabajo: de lunes a jueves 8:00-14:00h y 15:00-17:30h; viernes de 8:00 - 14:00h.

Nuestra empresa no discrimina por razones de género, identidad/orientación sexual, raza, edad o discapacidad, de manera que si crees que encajas en el puesto y estás interesad@ en lo que ofrecemos, te animamos a que **nos envíes tu CV actualizado en español** a **rrhh@icomspain**.

Política de privacidad: https://www.icomspain.com/aviso_legal.php